



АНГАР PRO

АнгарПРО

TENT PROJECT

tentproject.ae

KP Engine

KP Engine - Следующие возможности

Следующий слой продукта: продвинутые, полезные и технически достижимые функции.

Документ KP Engine - Следующие возможности	Собран 2026-03-30 01:24	Источник FUTURE_CAPABILITIES.md
---	----------------------------	------------------------------------

RU-first движок КП мультибренд / мультирынки / интеграции	Документы собраны для продаж, внедрения и руководителя. Они показывают архитектуру, модель переменных, deployment и следующий слой функций без лишнего шума.
--	--

Что это

Этот документ фиксирует не абстрактные идеи, а следующий слой функций, который реально можно добавить поверх текущей архитектуры.

Критерий отбора простой:

- функция должна быть полезна sales или клиенту;
- функция должна укладываться в текущие слои deal, brand, product, region, delivery, integrations;
- функция не должна требовать переписывать renderer с нуля.

Приоритетные возможности

Возможность	Что дает бизнесу	Техническая база
CRM-native generation	КП создается и обновляется прямо из карточки сделки	amoCRM adapter уже есть; Bitrix24 заложен как следующий adapter layer
Call-to-brief	после звонка в КП автоматически попадают psychotype, pain points, next step и manager note	Mango Office events уже отделены от шаблона и могут enrich-ить deal
Messenger delivery и follow-up	ссылка, напоминания и быстрый контакт уходят в мессенджер без ручной рутины	delivery routes уже есть; messaging слой можно добавить отдельным адаптером
Telegram client microsite	клиент открывает КП как интерактивную mini-app, а не только как ссылку на страницу	текущий public-link delivery можно обернуть в Telegram Bot / Login flow
Arabic / RTL пакет	продукт становится пригодным для арабоязычных стейкхолдеров в GCC	region и locale уже отделены от core renderer

Возможность	Что дает бизнесу	Техническая база
Guided configurator / CPQ	менеджер и клиент могут выбирать опции и сразу видеть изменение бюджета	product, estimate и variable contract уже структурированы
Versioning и approval flow	появляется история версий, понятное согласование и меньше хаоса в PDF	HTML/PDF delivery уже централизованы, deal model можно дополнять revision-слоем
Intent analytics	можно видеть не только открытие, но и интерес к секциям, повторные заходы и follow-up signal	tracking routes уже есть и могут писать события обратно в CRM

Что стоит делать первым

1. CRM-native generation

Это самый быстрый шаг к реальной эксплуатации: менеджер не выходит из CRM, а KPI по отправке КП и статусу сделки становятся прозрачнее.

2. Call-to-brief

Это самая полезная связка для RU-рынка: звонок сразу превращается в нормальный brief, а не в заметку в свободной форме.

3. Messenger follow-up

Это лучший шаг для конверсии после отправки: одна ссылка, понятный СТА и быстрый канал ответа.

Что дает архитектура уже сейчас

- можно развивать CRM, телефонию и delivery отдельно от шаблона;
- можно добавлять новые рынки без дублирования HTML;
- можно расширять variable contract без разрыва текущих КП;
- можно выпускать новые функции по слоям, а не большим переписыванием.

Коротко

Следующий сильный релиз для KP Engine - это не еще один редизайн. Это связка из:

- CRM-native generation;
- call-to-brief;
- messenger delivery;
- Arabic / RTL;
- guided configurator;
- versioning и analytics.

Именно эти функции сильнее всего увеличивают практическую ценность продукта для продаж и внедрения.